



Verzekeringen en Preventie

Infobulletin Nr. 2 September 2025

In dit nummer

- Voorwoord Hans Stolwijk, directeur
- Verzeker de schade van een opengebroken bestelbus of losgeraakte lading
- Onze digitale scans leveren tijdwinst, rust en overzicht
- Brandende vragen? Wij blussen ze snel!
- Samen maken wij u cyberweerbaar, en de overheid betaalt mee
- Complete ontzorging bij verzuim en arbeidsongeschiktheid
- Interview Yannick Bertrand, Relatiebeheerder
- Zorgverzekering 2026

Voorwoord

Vanaf nu denken we dubbel met u mee

We nemen afscheid van de zomer. De vakanties zitten erop, de koffers zijn opgeborgen en het ritme van alledag komt terug. Voor veel bedrijven betekent dat: de handen uit de mouwen, nieuwe projecten opstarten en 24/7 klaarstaan voor de klanten.

Ook bij Techniek Nederland Verzekeringen staan wij weer in de startblokken om u te helpen. Zijn er nieuwe medewerkers begonnen na de vakantie en vraagt de Verzuimverzekering dus om uitbreiding? Is er gereedschap gestolen tijdens uw afwezigheid of bedacht u op de camping in Frankrijk dat u nu toch echt die Cyberverzekering eens moet afsluiten? Voor al uw vragen en uitdagingen staan we voor u klaar.

De markt is in beweging en ook wij blijven vernieuwen. Zo hebben wij onlangs onze organisatie uitgebreid én anders ingericht. Wij geloven erin dat partnerschap begint bij persoonlijk contact en vertrouwde gezichten. Uw vertrouwde accountmanager blijft u helpen zoals u gewend bent. Nieuw is dat u nu óók rechtstreeks bij een vaste relatiebeheerder terecht kunt met uw eerstelijns vragen. Zo bent u ervan verzekerd dat u altijd snel een antwoord of advies krijgt, ook als uw accountmanager op pad is en u even niet te woord kan staan. Met deze nieuwe aanpak maken we de lijnen nog korter, verbeteren we onze bereikbaarheid en versterken we onze advieskracht.

Ons hele team wenst u een mooie, energieke doorstart na de zomer!

Hans Stolk
Directeur



Nog geen relatie van Techniek Nederland Verzekeringen? Geen zorgen; ook u kunt voor vragen op verzekeringsgebied contact opnemen met de relatiebeheerder die actief is in uw regio.

Transport Eigen Vervoerverzekering

Verzeker de schade van een opengebroken bestelbus of losgeraakte lading



Vrijwel dagelijks gaan uw medewerkers op pad met duizenden euro's aan materialen en gereedschappen. Al die producten zijn noodzakelijk, maar zijn ze ook goed beschermd? Welk risico loopt u als de producten schade oplopen tijdens de rit of bij het laden en lossen? En wat is uw schade als derden de bestelbus op straat openbreken en de dure gereedschappen meenemen? Met de Transport Eigen Vervoerverzekering bent u gedekt tegen al deze risico's.

Uw medewerkers rijden regelmatig met kostbare lading rond. En hoe voorzichtig of ervaren uw medewerkers ook zijn, altijd is er het gevaar dat er tijdens de rit iets misgaat met de materialen of gereedschappen die aan boord zijn. Ook diefstal is een risico, bijvoorbeeld als een auto met uw goederen 's nachts ergens geparkeerd staat. Tegen deze aanzienlijke, financiële risico's kunt u zich indekken via de Transport Eigen Vervoerverzekering. Deze verzekering dekt de schade aan alles wat uw medewerkers in het kader van hun werk in bedrijfswagens vervoeren. Van gereedschappen tot warmtepompen en van wit- tot bruingoed, 24 uur per dag.

Bekend voorbeeld

U herkent het vast wel; uw medewerker moet 's ochtends vroeg bij een klant zijn en dan is het o zo handig als hij de benodigde spullen 's avonds alvast in zijn bestelbus laadt. Hij kan dan de volgende ochtend vanuit huis direct naar de projectlocatie rijden. Maar als hij de volgende ochtend om 06.00 uur naar zijn bus loopt, ontdekt hij het geforceerde slot en de lege bestelbus. Een groot deel van de inhoud, waaronder dure apparaten en gereedschappen, is weg. De schade loopt in de duizenden euro's.

Wat dekt de Transport Eigen Vervoerverzekering dan?

Alle schade door beschadiging, verlies of diefstal van goederen en gereedschappen tijdens het laden, lossen, opslag

en vervoer in een eigen vervoermiddel is gedekt. Dit geldt voor zowel een afgesloten personenauto als een bestelauto of vrachtauto van de zaak.

De belangrijkste voordelen op een rij

- U bent verzekerd tegen verlies en diefstal van goederen en gereedschappen.
- Schade tijdens het laden en lossen is verzekerd.
- Verzekering geldt ook buiten werktijden, 24/7.
- Meestal zijn extra beveiligingsmaatregelen niet nodig.
- Scherpe premie en op de branche afgestemde, exclusieve voorwaarden.

Kies voor de zeer complete dekking van onze Transport Eigen Vervoerverzekering en laat uw zorgen over een opengebroken bestelbus of beschadigde lading achter u. Bovendien bent u bij ons ook verzekerd van optimale service en deskundig advies.

Neem contact op met de accountmanager of relatie-beheerder in uw regio voor meer informatie over een passende verzekering voor uw bedrijf
tnl.nl/tnverzekeringen-ons-team.



Onze digitale scans leveren tijdwinst, rust en overzicht

Onze dienstverlening gaat verder dan alleen het adviseren en bemiddelen in maatwerkverzekeringen. Wij ontwikkelen ook digitale hulpmiddelen die u helpen om risico's in kaart te brengen en verzekeringszaken eenvoudiger te regelen. In een branche waar risico's toenemen en digitalisering een must is, zien wij het als onze taak om de leden van Techniek Nederland bij te staan met goede adviezen en slimme tools.

Er komt tegenwoordig veel op ondernemers af. Nieuwe technologieën, strengere wet- en regelgeving en hogere eisen op het gebied van veiligheid en kwaliteit; u heeft er waarschijnlijk

lijk uw handen vol aan. Tijd en overzicht zijn kostbaarder dan ooit. Onze digitale hulpmiddelen nemen u werk uit handen en geven rust door bewustwording.

Risicoanalyse-tool

Een goed voorbeeld is de Bedrijfs Risico Scan, die we ook in de vorige nieuwsbrief al onder uw aandacht brachten. Deze tool toont snel welke

risico's uw bedrijf loopt en welke verzekeringen die risico's kunnen afdekken. Als blijkt dat u goed bent verzekerd, dan geeft dat rust en vertrouwen. Toont de scan bepaalde risico's of onvoldoende dekking, dan helpen we u snel om dat op te lossen.

In ontwikkeling: klantportaal

Binnenkort introduceren we het digitale klantportaal. Hierin kunnen onze relaties straks al hun polissen raadplegen, schade melden en ziekmeldingen doorgeven. Dat scheelt tijd en biedt extra in- en overzicht. Zo maken wij het onze relaties steeds een beetje makkelijker!

Cyber Risico Scan

Verderop in deze nieuwsbrief leest u meer over een ander nieuw hulpmiddel: De Cyber Risico Scan.



Wilt u samen met ons zorgen dat deze digitale producten goed aansluiten bij de praktijk en behoeftes in de installatiebranche en technische detailhandel? Help ons dan, door nieuwe tools te testen op gebruiksvriendelijkheid en praktische waarde. Interesse? Stuur dan een mail naar l.hartensveld@technieknederland.nl

Brandende vragen? Wij blussen ze snel!



Moet ik doorgeven dat ik nieuwe medewerkers heb aangenomen, naar een nieuw pand verhuis of een extra bestelwagen koop?

U doet er goed aan om alle veranderingen binnen uw bedrijf direct te melden bij uw relatiebeheerder. Hij/zij kan beoordelen of ze van invloed zijn op uw verzekeringen, zoals bijvoorbeeld de Verzuimverzekering, Aansprakelijkheidsverzekering, Autoverzekering of Brandverzekering. We passen de dekking zo nodig voor u aan, zodat u bij schade, brand, diefstal of ziekte niet voor verrassingen komt te staan.

Krijg ik betaalde premie terug als ik een nieuwe auto aanschaf en de oude inlever?

De premie die dat jaar al is betaald, zal door de verzekeraar worden verrekend met de premie van de nieuwe auto.

Wat is jullie advies als een klant na installatie een schade claimt?

We beoordelen graag samen met u wat het meest verstandig is. Wij helpen u uiteraard bij de afhandeling en schakelen – indien nodig – de verzekeraar of schade-expert in. U kunt de klant uitleggen dat het voor hem/haar

vaak gunstiger is om de schade op de eigen inboedelverzekering te verhalen. Deze keer namelijk de nieuwwaarde uit en de Aansprakelijkheidsverzekering van de installateur een veel lagere dagwaarde. Benadruk dus dat het geen kwestie van afschuiven is, maar ervoor zorgt dat een schade vaak sneller en gunstiger wordt afgehandeld voor de gedupeerde.

Bezoek onze website voor nog meer antwoorden op veel gestelde vragen.

tnl.nu/verzekeringen-QA





Samen maken wij u cyberweerbaar, en de overheid betaalt mee

Ondanks de 'onzichtbaarheid' kan schade door een cyberaanval vele malen groter zijn dan van een brand. Een cyberincident kan uw bedrijf volkomen platleggen en bij gelekte gegevens loopt u ook nog eens gigantische reputatieschade op. De praktijk laat zien dat het aantal slachtoffers groeit. Niets doen is geen optie.

Beschermen is één. Verzekeren is twee. Maar let op: verzekeraars stellen steeds hogere eisen aan nieuwe verzekerden. Met onze nieuwe Cyber Risico Scan en als aanvulling een adviestraject helpen wij u naar acceptatie, zodat u zorgeloos kunt blijven ondernemen.

Doe de Cyber Risico Scan

Het is belangrijk dat u uw bedrijfsprocessen zodanig inricht dat ze (cyber)weerbaar zijn en, als men al binnenkomt, er zo weinig mogelijk te halen valt. Wilt u weten of en waar uw bedrijf zwakke plekken kent, ga dan naar onze site en start de Cyber Risico Scan. Deze geeft in 20 vragen inzicht in uw digitale weerbaarheid. De (online) scan duurt circa tien minuten en geeft een eerste beeld van uw sterke en zwakke punten waar het om digitale weerbaarheid gaat. Aan het eind van de scan ontvangt u een uitgebreid adviesrapport met actiepunten die u kunt (laten) uitvoeren om uw bedrijf te beschermen.

Cyberverzekering

Wie eenmaal slachtoffer van cybercriminaliteit wordt, merkt dat de (financiële) gevolgen op geen enkele, traditionele verzekering te verhalen zijn. Speciaal voor leden van Techniek Nederland creëerden we, in overleg met verzekeraars, een

zeer aantrekkelijke Cyberverzekering. Deze verzekering biedt u niet alleen een financiële dekking, maar u wordt bij een calamiteit ook 24/7 met raad en daad bijgestaan. Dit doen wij samen met een team van IT'ers en advocaten met verstand van cybersecurity.

Adviestraject

Blijkt dat u voor een verzekering nog niet alle acceptatievragen met ja kunt beantwoorden, dan hebben wij een partner die u helpt om daaraan te voldoen. De kosten voor een dergelijk adviestraject zijn met € 149,- zeer beperkt.

Subsidie van de overheid

Sinds half juli is de subsidieregeling 'Mijn cyberweerbare zaak (MCZ)' van kracht. Mkb'ers krijgen een subsidie van 50 procent (tot een maximum van 1.250 euro) op de aankoop van producten of diensten die uw bedrijf beschermen. Dit aanbod geldt tot 31 oktober 2025. De subsidie geldt voor bedrijven tot en met 50 medewerkers en een jaaromzet van maximaal 10 miljoen euro. MCZ is een 'op-is-op' subsidie. Er is 10 miljoen euro beschikbaar. U moet wel zelf eerst de kosten betalen en dan de bonnetjes indienen om de subsidie te krijgen. Mocht u, als resultaat van ons adviestraject, van aanvullende diensten gebruikmaken, dan is de kans groot dat u op deze dienstverlening subsidie krijgt. Meer informatie vindt u op

<https://www.rvo.nl/subsidies-financiering/mcz>

Neem contact op met de accountmanager/relatiebeheerder in uw regio voor meer informatie over onze Cyberverzekering of ga naar onze website voor de Cyber Risico Scan tnl.nu/cyberverzekering



Complete ontzorging bij verzuim en arbeidsongeschiktheid

Een goede verzuimverzekering levert altijd meer op dan dat die kost. Ga maar na hoeveel kosten er komen kijken bij het doorbetalen van loon tijdens ziekte, de inzet van een arbodienstverlener en de hulp bij re-integratie. Wij bieden een verzuimverzekering in twee smaken: Conventioneel en MKB Ontzorg. De laatste is net als de allrisk verzekering van auto's: echt alles is inbegrepen.



Hoe we het ook wenden of keren, veel werk in onze branche is zwaar en intens. Uitval door tijdelijke of chronische problemen komt dan ook relatief veel voor. Een monteur kan na verloop van tijd last krijgen van knieslijtage. Een medewerker bij een bedrijf met een groot personeelstekort kan uitvallen door een burn-out. Een flinke klap voor degene die het overkomt. Maar ook voor u als werkgever.

U heeft de verplichting uw arbeidsongeschikte medewerker twee jaar lang door te betalen, bent verplicht hulp en begeleiding (interventies) bij herstel in te zetten en wellicht ook nog eens een vervanger aan te stellen. Er komt bovendien veel regelwerk op u af, met diverse instanties en de arbodienst.

Totale ontzorging

Om u daarbij volledig te ontzorgen, bieden we de MKB Ontzorg aan. Een verzekering voor ondernemers die behoefte hebben aan financiële zekerheid én praktische ondersteuning bij ziekteverzuim. De verzekering combineert een vangnet voor het loondoorbetalingsrisico met complete ontzorging op het gebied van verzuimbegeleiding en re-integratie. Ten opzichte van de conventionele verzuimverzekering, biedt

dit veel voordelen. Zo is een vergoeding van extra kosten bij re-integratie inbegrepen. En wanneer u de adviezen van de casemanager en bedrijfsarts goed opvolgt, vergoedt deze verzekering ook een eventuele loonsanctie vanuit UWV. U bent dus verzekerd tegen een derdejaars loondoorbetalingsverplichting. Een veilig gevoel, toch?

Veel mkb'ers gingen u voor

Dat de behoefte aan volledige ontzorging groeit, blijkt wel uit de snelle groei van het aantal polissen dat mkb'ers in diverse branches afsloten de afgelopen tijd. Werkgevers zijn duidelijk op zoek naar betrouwbare oplossingen die zoveel mogelijk risico's afdekken. U hoeft daar niet naar te zoeken. U vindt die gewoon bij ons. Met de MKB Ontzorg nemen we al uw zorgen uit handen. Speciaal afgestemd op de branche, uw risico's en uw behoeften, zoals u van ons gewend bent. Met oog voor u, uw bedrijf en uw medewerkers.

Meer weten?

Kijk op tnl.nu/TNV-verzuimverzekeringen en laat u ook ontzorgen.



	Conventionele verzuimverzekering	MKB-ontzorgverzekering
Premiepercentage o.b.v. SV-loonsom	✓	✓
Kosten arbodienstverlener per medewerker, per jaar	All-in contract € 70,-	All-in contract € 70,-
Hulp bij re-integratie	✓	✓
Vergoeding extra kosten bij reïntegratie	X	✓
Overname sanctie UW = Poortwachter-proof	X	✓
Keurmerk	X	✓

De tarieven zijn vastgesteld voor het kalenderjaar 2025.

“Achter elke polis zit een mens, achter elke schade een verhaal”

Yannick Bertrand, Relatiebeheerder

Yannick rolde van de school voor journalistiek in de verzekeringswereld. Heel anders, maar toch ook weer niet. Yannick: “Achter elke polis zit een mens, achter elke schade een verhaal. Door vragen te stellen, probeer ik dat verhaal in beeld te krijgen. Pas als een relatie opgelucht ophangt en snel weer aan het werk kan, ben ik tevreden.”

Het was wel even schakelen voor Yannick, toen hij anderhalf jaar geleden begon bij Techniek Nederland Verzekeringen. “Ik kwam van een groot verzekeringsbedrijf waar we alleen met tussenpersonen te maken hadden, standaardproducten aanboden en vooral in jargon spraken. Nu moet ik het verhaal kunnen uitleggen aan ondernemers voor wie verzekeringen geen dagelijkse kost zijn. Ik hoor de verhalen achter

schades uit de eerste hand, probeer ondernemers zo veel mogelijk administratief werk uit handen te nemen en ben vooral bezig met maatwerk voor een specifieke doelgroep. Dat bevalt me enorm. Dat, en de dynamiek van een laagdrempelige, kleine organisatie met heel veel kennis.”

Gekoppeld aan twee accountmanagers

Sinds kort werkt Yannick nauw samen met twee accountmanagers. In de nieuwe organisatiestructuur is hij gekoppeld aan Christi Liedorp (Noord-Holland) en Jaap Stevens (Gelderland, Zeeland, Brabant, Limburg). “Ik ben medeverantwoordelijk voor hun relatiebestand in de regio. Als mijn collega's op pad zijn, ben ik het eerste aanspreekpunt voor die relaties. Ik zie er naar uit om een vast aantal relaties te bedienen en beter te leren kennen. Ik ga binnenkort met een aantal bedrijfsbezoeken mee. Bij ondernemers aan tafel, verwacht ik andere inzichten te krijgen en nog beter te weten te komen wat hen bezighoudt.”

Waterschade oplossen

Op kantoor beantwoordt Yannick vragen per telefoon of mail over bestaande polissen, praat met relaties die twijfelen of hun dekkingen nog wel voldoen, past gegevens aan bij veranderingen en handelt schades af met de betreffende verzekeraars. Recent kreeg Yannick een mail van een relatie die bij een klus waterschade veroorzaakte bij een klant. “Dan pak ik meteen de telefoon op. Eerst even praten, het verhaal achter de schade in beeld krijgen en de details achterhalen. In een telefoontje gaat dat sneller dan wanneer de ondernemer dat allemaal zelf moet beschrijven. Hij of zij heeft het al druk genoeg. Dan ga ik sparren met de behandelaar van de verzekeraar en komen we tot een oplossing. Die koppel ik weer terug naar de relatie. Het is fijn om dan te horen hoe blij iemand is dat het goed en snel is afgehandeld.”

Yannick en zijn collega's zijn altijd in voor een goed gesprek over verzekeringen. Ook benieuwd wat we voor u kunnen betekenen? Bel naar 088 543 27 17 of stuur een mail naar verzekeringen@technieknederland.nl.



Mis niets, volg ons op LinkedIn

Volg onze pagina en blijf op de hoogte van het laatste nieuws en de ontwikkelingen op het gebied van verzekeringen voor de installatiebranche en de technische detailhandel. Ga naar tnl.nu/TNV-linkedin of scan de QR-code en mis vanaf nu geen enkel nieuws meer.



Zorgverzekering 2026

Van werkvloer tot kantoor: vitaliteit voor iedereen

Nog even en u, uw medewerkers en hun gezinnen kunnen weer kiezen of ze bij hun huidige zorgverzekeraar blijven of overstappen. Wij gaan er ook dit jaar weer alles aan doen om met onze Zorgcampagne de doelgroep een bewuste keuze te laten maken.

De premies worden pas half november bekendgemaakt, evenals het aanbod. Wij kunnen wel al met trots de gezichten achter de Zorgcampagne laten zien. Medewerkers van installatiebedrijf Popering en elektronicawinkel Praalder uit Den Haag poseerden onlangs voor de campagnefoto. Wat een kanjers!

Vanaf oktober bieden wij net als vorig jaar weer verschillende communicatiemiddelen aan. Daarmee kunt u uw medewerkers triggeren om na te denken over de voordelen van de zorgcollectiviteit die Techniek Nederland Verzekeringen samen met Zilveren Kruis biedt.

De voordelen voor u, als ondernemer:

- Een goede zorgverzekering betekent goede zorg. Goede zorg betekent vitale, duurzaam inzetbare medewerkers en minder ziekteverzuim.
- De vergoedingen zijn afgestemd op de branche. Juist op specifieke 'pijnpunten' zetten we extra zorg in.
- Waar u vanuit de verzuimverzekering geen vergoeding kunt aanvragen voor de medewerker, zit er vaak wel een vergoeding in de zorgcollectiviteit die de medewerker zelf kan aanvragen.
- Door kortere wachttijden in de zorg zijn uw medewerkers sneller weer aan het werk. Voor Techniek Nederland zijn er in het tweede kwartaal 2.401 wachtdagen en 483 verzuimdagen bespaard. Tel uit uw winst!



- U laat zien dat het welzijn en de gezondheid van uw medewerkers belangrijk zijn voor u.
- We helpen u om vitaliteitsprogramma's op te zetten die aansluiten bij de behoeften van uw medewerkers.

En dit zijn de voordelen voor uw medewerkers:

- Aantrekkelijke premie, ruime vergoedingen.
- Sneller de juiste zorg met Zorgcoaches.
- Gezond en Fitbundel; vast bedrag per jaar in te zetten voor de gezondheid.
- Betaalopties en budgetcoaching.
- Mantelzorg.
- Het hele gezin kan zich meeverzekeren.

Houd de brievenbus en onze sociale media in de gaten! Heeft u nu al vragen, neem dan contact op met Karuna Doeabri onze specialist Zorg en Inkomen, op telefoonnummer 06 83 32 22 74. Ze komt graag bij u langs voor een gesprek.

Colofon

De nieuwsbrief is een uitgave van Techniek Nederland Verzekeringen voor de leden van Techniek Nederland en verschijnt 3 tot 4 keer per jaar. Voor meer informatie over de onderwerpen in deze nieuwsbrief kunt u contact opnemen met de Binnendienst op T 088 543 27 17 of E.verzekeringen@technieknederland.nl. Hoewel aan de samenstelling van deze uitgave de grootste mogelijke zorg is besteed, kunnen de uitgevers geen aansprakelijkheid aanvaarden voor (de gevolgen van) eventuele onjuistheden of het ontbreken van informatie.