



Verzekeringen en Preventie

Infobulletin Nr. 1 Maart 2024

In dit nummer

- Voorwoord Hans Stolwijk, directeur
- Ad viel uit door werkdruk, maar had gelukkig een arbeidsongeschiktheidsverzekering
- Klant aan het woord
- Interview Mark Goes
- Verzekeringsvragen & antwoorden
- Ledenvoordeel op verzekeringen en overige (financiële) producten
- Duurzame inzetbaarheid: preventie loont!
- Wij zijn er ook voor professionele electronicawinkels
- Bedrijfswagens: veel veranderingen op komst
- Het belang van een goede verzuimverzekering

Voorwoord

In de installatiebranche en technische detailhandel ervaren ondernemers dagelijks de druk van deadlines, klantverwachtingen en concurrentie. Het is zaak om in die hectische omgeving als bedrijf én als mens overeind te blijven. Een gezonde balans tussen werk en privéleven is voor duurzame inzetbaarheid essentieel. Dat is niet alleen een kwestie van tijd efficiënt indelen, maar ook van zorgdragen voor fysiek en mentaal welzijn. Van uzelf en (mocht u die hebben) uw medewerkers.

Met onze Branche VitaliteitsCheck bieden wij u een hulpmiddel dat gericht aandacht besteedt aan dit belangrijke onderwerp. Via een gezondheidsonderzoek op maat - dat speciaal ontwikkeld is voor de installatiebranche en technische detailhandel - brengt u de vitaliteit binnen uw bedrijf in kaart en krijgt u handvatten om die te verbeteren. Meer informatie hierover leest u op pagina 6.



Hans Stolwijk
Directeur

Het leven en mijn jaren in de verzekeringsbranche hebben mij echter geleerd dat voorkomen weliswaar beter is dan genezen, maar dat het niet altijd mogelijk is. Daarom bieden wij als Techniek Nederland Verzekeringen ook gerichte verzekeringen rondom verzuim en arbeidsongeschiktheid, zoals een AOV. Hieronder leest u waarom een dergelijke verzekering zo belangrijk is én welke aantrekkelijke premie en voorwaarden wij kunnen aanbieden.

Neem bij vragen zeker even contact met ons op. We staan u graag persoonlijk en deskundig bij.

Ad viel uit door werkdruk, maar had gelukkig een arbeidsongeschiktheidsverzekering

Ruim 15 jaar was Ad ondernemer in de installatiebranche. Zijn bedrijf had 3 medewerkers en draaide als een trein. Maar toen vertrok zijn meest ervaren kracht en bleek vervanging moeilijk te vinden. Na maandenlang letterlijk dag en nacht werken en de nodige stress over het bedrijf, was de koek op. Ad viel uit met hartklachten en bleek later een burn-out te hebben.

Ad: 'Achteraf gezien deed ik alles fout. De balans tussen werk en privé was volledig weg. Ik ging maar door, ik dacht dat ik onkwetsbaar was. Gelukkig had ik één ding goed gedaan: ik had twee jaar daarvoor een arbeidsongeschiktheidsverzekering (AOV) afgesloten.' Wat hem de ogen opende? 'Een vriend van mij, ook een ondernemer, werd ernstig ziek. Ik zag van heel dichtbij wat er dan gebeurt. Zijn spaargeld raakte op, zijn klanten liepen weg en hij moest alles zelf uitzoeken en zelf betalen. Dat wilde ik niet.' Dus nam hij contact op met Techniek Nederland Verzekeringen en sloot een AOV af.

Beter betaalbaar dan ik dacht

En dat was minder duur dan hij had gedacht en daarnaast is de premie ook nog eens fiscaal aftrekbaar: 'Je kunt kiezen welk bedrag je verzekert en als je voor een langere wachttijd kiest, is de premie lager. Die is bij Techniek Nederland Verzekeringen sowieso al behoorlijk scherp.' Op advies van zijn accountmanager berekende hij de AOV-premie bovendien door in zijn uurtarief. 'Omgerekend was dat maar € 1,25 per uur.'

Nu is hij blij met zijn keuze. 'Vanaf mijn eerste melding is de begeleiding erg goed. Dat gaf veel rust en daardoor ging mijn herstel sneller. Ik ben nu weer volledig aan de slag. Maar werkweken van 60 uur of meer, dáár doe ik niet meer aan.'

Verzeker uzelf ook tegen inkomensverlies bij arbeidsongeschiktheid

U kunt bij ons een AOV afsluiten die afgestemd is op het werk in uw branche. Deze biedt u de volgende voordelen:

- Zeer scherp tarief en gunstige voorwaarden
- Vanaf 25% arbeidsongeschiktheid
- Uitkering op basis van verzekerd bedrag, niet van inkomen
- Indexering en wachttijd naar keuze
- Ruim assortiment aan preventieve diensten op het gebied van leefstijl, lichamelijke, mentale en zakelijke gezondheid, zoals een personal coach of een gezondheidscheck (ook voor gezinsleden).

Wij maken graag een vrijblijvende offerte voor u. Neem hiervoor contact op met de accountmanager in uw regio tnl.nu/tnverzekeringen-ons-team



Peter Waaijer Techniek uit Wateringen

Klant aan het woord



Foto: Eric de Vries

Vertel eens iets over uw bedrijf?

'Vanaf mijn geboorte heb ik de liefde voor techniek via mijn ouders meegekregen. Naast mijn deelname in het loodgietersbedrijf van mijn ouders (Loodgietersbedrijf P.J. Boes b.v.) ben ik in oktober 2017 als zzp'er gestart onder de naam Peter Waaijer Techniek. Mijn, (particuliere) klanten weten dat ik een totaalpakket kan aanbieden op het gebied van loodgieter-, elektra-, grond-, riool- en straatwerkzaamheden. Het was hard werken om naast de werkzaamheden in het bedrijf van mijn ouders een eigen bedrijf op te starten. Maar ik had een duidelijk doel voor ogen: mijn eigen bedrijf moest ingericht zijn, op het moment dat mijn ouders zouden stoppen. En op 01-01-2024 was dat zover.'

Hoe bent u met ons in contact gekomen?

'Mijn ouders hadden hun gehele verzekeringsportefeuille bij Techniek Nederland Verzekeringen ondergebracht. En zij waren daar zeer tevreden over. Daardoor ben ik ook gaan bellen. Met Mark Goes heb ik mijn huidige verzekeringspakket doorgelicht. En dat kostte nog best wat tijd, omdat ik mijn verzekeringen ondergebracht had bij verschillende tussenpersonen. Daar wilde ik vanaf. En dat is gelukt, naar grote tevredenheid.'

Welke verzekeringen heeft u bij ons afgesloten?

Het gaat in mijn geval om:

- Bedrijfsaansprakelijkheidsverzekering

- Gebouwen verzekering
- Aansprakelijkheid voor beroepen en bedrijven
- Inventaris goederen
- Arbeidsongeschiktheidsverzekering
- Bedrijfsmiddelen, waaronder de bedrijfswagen
- Transport eigen vervoer

Over die laatste wil ik nog zeggen dat het me een goed gevoel geeft dat de eigen materialen in de bedrijfswagen meeverzekerd zijn bij een aanrijding.

Wat heeft u doen besluiten om klant bij ons te worden?

'De ervaring van mijn ouders was goed en daarnaast was ik op zoek naar een partij die mij een totaalpakket kon aanbieden. En dat kon Techniek Nederland Verzekeringen, dus was de keuze snel gemaakt.'

Wat verwacht u van uw verzekeringsadviseur?

'Ik verwacht van mijn verzekeringsadviseur dat hij mij ontzorgt en mijn belangen behartigt met betrekking tot al mijn verzekeringen.'

Welk cijfer geeft u ons?

'Om nu al een cijfer te geven is lastig, omdat mijn belangen pas vanaf 01-01-2024 worden behartigd. Maar gezien de ervaringen van mijn ouders durf ik hier met een gerust hart een 8 neer te zetten.'

Meebewegen met de markt

Mark Goes, Productspecialist Schadeverzekeringen en Accountmanager

Mark Goes heeft al bijna 20 jaar ervaring in de verzekeringsbranche, waarvan ruim 10 jaar bij Techniek Nederland Verzekeringen. Als Productspecialist Schadeverzekeringen en Senior Accountmanager zorgt hij ervoor dat de leden van Techniek Nederland kunnen profiteren van verzekeringen die optimaal aansluiten bij de praktijk. Ook is hij betrokken bij de Branche VitaliteitsCheck.

De wetgeving, de cao, de risico's in de markt, de Energietransitie... allemaal zaken waar Techniek Nederland Verzekeringen op inspeelt met producten die qua premie en voorwaarden aantrekkelijk zijn. Mede dankzij Mark. 'Als productspecialist zorg ik ervoor dat onze verzekeringen aansluiten bij de (grotere) ontwikkelingen die spelen in de markt', vertelt hij. 'Verduurzaming en de Energietransitie hebben bijvoorbeeld het werk van de leden flink veranderd.

Weten wat er speelt – en dat verzekeren

Moderne installaties voor verwarming en koeling staan steeds vaker bloot aan het weer. Ze zijn bovendien vaak duurder dan de oude oplossingen. 'Leuk voor de omzet', zegt Mark. 'Maar het financiële risico dat je als installateur draagt tot de oplevering wordt ook groter. Het is echt belangrijk dat je zo iets terugziet in je verzekering, in de maximale dekking bijvoorbeeld.' Een ander effect van de Energietransitie is de zwaardere stroominstallaties die nodig zijn. 'Ook dat werk moet je kunnen verzekeren.' De nieuwe installaties moeten bovendien geïnspecteerd worden. Veel installateurs maken nu al de overstap naar dit lichtere werk. 'Maar hoe verzekert je dat, welke leveringsvoorwaarden heb je daarvoor nodig? We proberen dat nu mee te nemen in onze aansprakelijkheidsverzekeringen.'

Repareren en refurbishen

In de technische detailhandel speelt er veel rondom wetgeving en reparatiebaarheid. Mark: 'Apparaten moeten kunnen worden gerepareerd, maar wat doet dat met de productgarantie en de garantie op de reparatiematerialen? En als je refurbished producten gebruikt, moeten productaansprakelijkheid en gevolgschade als er iets misgaat wél onder de dekking van de verzekering vallen.'

Met alle partijen werken aan optimale verzekeringen

Mark gaat erover in gesprek met Techniek Nederland als brancheorganisatie, met zijn collega's en – vooral – met leden. 'Zo breng ik de wensen in kaart. Dan ga ik kijken, producten zoeken, voorwaarden en tarieven vergelijken. En met de verzekeraars in gesprek over betere oplossingen.' Soms is een kleine aanpassing daarvoor genoeg, soms

leiden de gesprekken tot een compleet nieuw product. Uiteraard tegen een gunstig tarief en dito voorwaarden. 'Met grote aantallen kun je goede prijzen bedingen', zegt Mark. Zo blijft Techniek Nederland Verzekeringen een professionele en aantrekkelijke partner voor de leden van Techniek Nederland.



Wensen of vragen

Zoekt u een verzekering op maat voor uw bedrijf? Neem contact op met Mark of één van zijn collega-accountmanagers bij u in de regio voor een informatief en inspirerend gesprek t.nl/tnverzekeringen-ons-team.



Mis niets, volg ons op LinkedIn

Volg onze pagina en blijf op de hoogte van het laatste nieuws en de ontwikkelingen op het gebied van verzekeringen voor de installatiebranche en de technische detailhandel. Ga naar t.nl/TNV-linkedin of scan de QR-code en mis vanaf nu geen enkel nieuws meer.



Verzekeringsvragen & antwoorden

In deze nieuwe rubriek vindt u vanaf nu de antwoorden op de vragen die het meest bij de binnendienst van Techniek Nederland Verzekeringen binnenkomen.



Wie int mijn verzekeringspremies? En bij wie kan ik terecht met vragen over de factuur?

U betaalt de verzekeringspremies aan de verzekeraar. Maar heeft u vragen over uw factuur of verzekering, dan staat de Binnendienst van Techniek Nederland Verzekeringen klaar om deze te beantwoorden. Bel naar 088 543 27 17 of stuur een e-mail naar verzekeringen@technieknederland.nl.

Hoe kan ik een ziek- en/of herstel melding doen?

Heeft u bij ons uw verzuimverzekering afgesloten in combinatie met één van onze arbodiensten (NLG Arbo of Richting)? Dan kunt u de ziek- en/of herstel melding direct doorgeven bij de arbodienst.

De links hiervoor vindt u op t.nl/verzekeringen-ziek-en-herstel melding. Heeft u bij ons een verzuimverzekering afgesloten in combinatie met een eigen arbo-dienstverlener? Dan kunt u de ziek- en/of herstel melding rechtstreeks bij de verzekeraar doen. Ook hiervan staat de link op onze website.

Er is schade gereden met een zakelijke auto, wat moeten we doen?

Dan kunt u die rechtstreeks melden bij de verzekeraar of via onze website t.nl/verzekeringen-autoschade. Controleer op uw polisblad welke verzekeraar dat is. Belangrijk: vul altijd een (digitaal) schadeformulier in. Kiest u voor een schadeherstel-

bedrijf dat is aangesloten bij de verzekeraar, dan kan uw schade direct worden hersteld. Wilt u naar een ander herstelbedrijf? Vraag dan wel aan de reparateur om een inschatting van het schadebedrag. Dit bedrag en de gegevens van de reparateur moet u namelijk opgeven bij het aanmelden van uw schade bij de verzekeraar, zodat zij kunnen beoordelen of expertise noodzakelijk is.

Bezoek onze website voor nog meer antwoorden op veel gestelde vragen. t.nl/verzekeringen-QA



Leden voordeel op verzekeringen en overige (financiële) producten

Als lid van Techniek Nederland kunt u zich bij Techniek Nederland Verzekeringen verzekeren tegen diverse bedrijfsrisico's. Maar u kunt bij ons ook terecht voor een bedrijfskrediet of het leasen van uw bedrijfs- en personenwagens in samenwerking met LeasePlan. Wij staan u altijd bij met persoonlijk en deskundig advies. Doe als lid van Techniek Nederland daar uw voordeel mee.

“De eerlijke en duidelijke adviezen van onze vaste accountmanager waarden wij enorm”

Marcel van Raad, Loodgietersbedrijf Stijnen

Benut uw leden voordeel. Doe de vrijblijvende portefeuillecheck.

Onze accountmanagers nemen graag vrijblijvend uw verzekeringen met u door. Zo weet u waar voor u voordeel is te behalen. Ga naar t.nl/tnverzekeringen-ons-team of scan de QR-code en maak vandaag nog een afspraak.



Duurzame inzetbaarheid: preventie loont!

Gezond je pensioen halen: dat wil toch iedereen? Daarom besteden steeds meer bedrijven aandacht aan vitaliteit en duurzame inzetbaarheid. Met de Branche VitaliteitsCheck (BVC) kunt ook u snel en voordelig stappen zetten in duurzame inzetbaarheid en misschien komt uw bedrijf wel in aanmerking voor subsidie.



MDIEU-subsidie

Van 2 april tot en met 27 september 2024 heeft u de mogelijkheid om voor uw bedrijf de (sector) subsidie Duurzame Inzetbaarheid voor bedrijven (MDIEU) aan te vragen. Deze subsidie kan worden ingezet om een boost binnen uw bedrijf te geven aan dit steeds belangrijker wordende thema.

Mocht u overwegen dit jaar een BVC binnen uw bedrijf te willen inzetten, wacht dan niet te lang en neem contact op met Karuna Doeberi, onze specialist Zorg en Inkomen. Zij zoekt graag samen met u uit of uw bedrijf in aanmerking komt voor de subsidie: vitaal@technieknederland.nl of bel 06 83 32 22 74.

De Branche VitaliteitsCheck is een gezondheidsonderzoek op maat, afgestemd op het werk in de installatiebranche en technische detailhandel. De vitaliteitscoach die bij het onderzoek aanwezig is, geeft tips en adviezen. En dat maakt verschil als het gaat om duurzame inzetbaarheid!

Investeer in uzelf, uw bedrijf en uw medewerkers. Er is al een Branche VitaliteitsCheck vanaf € 112,50. Meer informatie tnl.nu/vitaliteitscheck.



Wij zijn er ook voor professionele elektronikawinkels

Verkoopt of repareert u elektronica? Of allebei? Techniek Nederland Verzekeringen ondersteunt ook leden uit dit vakgebied met producten en diensten die zijn afgestemd op hun situatie. Zoals een gebouwenverzekering, inventaris- en goederenverzekering of bedrijfsschadeverzekering, maar ook via verzekeringen op maat voor de detailhandel en (online) retail.

Dankzij onze kennis van de branche kunnen wij als geen ander zorgen voor de best mogelijke pakketten, voorwaarden én tarieven. Zo zorgen we er samen voor dat uw bedrijf goed verzekerd is en kunt u met een gerust hart blijven ondernemen.

Wilt u weten wat u kunt besparen op uw verzekeringen? Of wilt u een verzekering op maat? Neem dan contact op met de accountmanager in uw regio via tnl.nu/tnverzekeringen-ons-team.



Bedrijfswagens: veel veranderingen op komst

Als het om het wagenpark gaat, komt er veel op ondernemers af. Vanaf 2025 worden brandstof bedrijfswagens bijvoorbeeld niet langer toegelaten in veel steden. De noodzaak om een switch te maken naar een zero emissie wagenpark of elektrische bedrijfswagen komt dus steeds dichterbij. In de nieuwsbrief van december zijn we daarom begonnen met een artikel over dit belangrijke thema. En ook dit jaar blijven we u informeren over de ontwikkelingen. Met in deze editie speciale aandacht voor subsidies en belastingvoordeel.

Brandstof bedrijfswagens minder aantrekkelijk en duurder

De overheid gaat het rijden van brandstof bedrijfswagens stapsgewijs minder aantrekkelijk maken. Er komen bijvoorbeeld vanaf 1 januari 2025 Zero Emissie Zones (ZES) in de binnensteden van 29 gemeentes. Daarnaast komt de BPM-vrijstelling voor ondernemers op bedrijfswagens per

1 januari 2025 te vervallen. Daardoor wordt een gemiddelde bus al snel tot € 12.000 duurder. De vrijstelling vervalt ook voor elektrische bestelwagens. Voor bestelwagens wordt de CO₂-uitstoot enkel op basis van de CO₂-uitstoot berekend. Voor elektrische bestelwagens is de CO₂-uitstoot 0 gram en is er ook geen BPM van toepassing.

Tot € 5.000 subsidie op elektrische bedrijfswagen via SEBA

In 2024 geldt voor het laatste jaar de Subsidieregeling Emissieloze Bedrijfsauto's (SEBA). Met SEBA kunt u bij lease tot 7% subsidie krijgen op de aanschafprijs, met een maximum van € 5.000. LeasePlan verwerkt de SEBA-korting voor u in de leaseprijs, zodat u profiteert van een aantrekkelijk maandtarief. Wanneer de subsidieregeling wordt opengesteld, is nog niet bekend. Houd dit in de gaten op t.nl/nu/rvo-subsidies-seba.



MIA belastingvoordeel

Daarnaast kunt u bij aanschaf van een elektrische bedrijfswagen aanspraak maken op de Milieu-investeringsaf trek (MIA). U mag dan tot 27% van het investeringsbedrag aftrekken van de winst in het jaar van aanschaf. Hiervoor is een 'drempelbedrag' van € 20.000 van toepassing. Dit betekent dat over de eerste € 20.000 geen MIA-aftrek geldt. Zo betaalt u dus minder belasting.

TIP

Vindt u de overgang naar elektrisch rijden lastig? Of heeft u nog niet de geschikte elektrische bus gevonden? LeasePlan helpt de overstap naar elektrisch rijden makkelijker te maken. Met 'Switch to Electric' leaset u een diesel bestelbus, uiterlijk op kenteken gezet op 31-12-2024, die u later kunt inwisselen voor een elektrische bedrijfswagen. Meer informatie hierover vindt u op t.nl/nu/leaseplan-switch.



Hulp bij de overstap

Als lid van Techniek Nederland kunt u op onze steun rekenen. Het is geen gemakkelijke opgave, maar de plannen vanuit de overheid liggen vast. Gelukkig hebben we in LeasePlan een partner gevonden die u helpt om de juiste keuzes te maken én die u kan voorzien van de juiste bedrijfswagens op het juiste moment. Stuur vandaag nog een e-mail naar verzekeringen@technieknederland.nl en wij zorgen ervoor dat er contact met u wordt opgenomen.



Het belang van een goede verzuimverzekering

Het is erg vervelend als een medewerker arbeidsongeschikt raakt. Voor de medewerker zelf, maar ook voor u als werkgever. U dient de werkzaamheden tijdelijk of langdurig op te vangen, maar krijgt ook te maken met een hoop regelwerk. Denkt u bijvoorbeeld aan de loondoorbetaling in het eerste en tweede jaar en alle wettelijke, financiële verplichtingen die voortvloeien uit de Wet Verbetering Poortwachter.

	Conventionele verzuimverzekering	MKB-ontzorgverzekering
Premiepercentage o.b.v. SV-loonsom	✓	✓
Kosten arbodienstverlener per medewerker, per jaar	All-in contract € 70,-	All-in contract € 70,-
Hulp bij re-integratie	✓	✓
Vergoeding extra kosten bij re-integratie	X	✓
Overname sanctie UWV = Poortwachterproof	X	✓
Keurmerk	X	✓

Techniek Nederland Verzekeringen biedt twee verzuimverzekeringen aan: de conventionele en de MKB-ontzorgverzekering. Per 1 januari hebben wij voor beide verzekeringen de kosten voor de arbodienst per medewerker per jaar gelijk kunnen trekken. Profiteer van de voordelen.

Uitgelicht!

Vergoeding extra kosten bij re-integratie
Via de MKB-ontzorgverzekering bent u verzekerd van snelle hulp bij re-integratie van uw medewerker. Binnen of buiten uw bedrijf. En zonder extra kosten voor re-integratieactiviteiten op advies van de bedrijfsarts. Dat

scheelt veel tijd, zorgen én kosten. Want interventiekosten kunnen snel oplopen. Door tijdig interventies in te zetten, houden we het schadebedrag zo laag mogelijk.

Overname sanctie UWV = Poortwachterproof

Wanneer u de adviezen van de case-manager en bedrijfsarts goed opvolgt, vergoedt uw MKB-ontzorgverzekering een eventuele loonsanctie vanuit UWV. U bent dan verzekerd tegen een derdejaars loondoorbetalingsverplichting – een veilig gevoel.

Meer weten?

Kijk dan op tnl.nu/verzekeringen-verzuim of neem contact op met Karuna Doebri, specialist Zorg en Inkomen via zorginkomen@technieknederland.nl of bel naar 06 83 32 22 74.



Colofon

De nieuwsbrief is een uitgave van Techniek Nederland Verzekeringen voor de leden van Techniek Nederland en verschijnt vier keer per jaar. Voor meer informatie over de onderwerpen in deze nieuwsbrief kunt u contact opnemen met de Binnendienst op T 088 543 27 17 of E.verzekeringen@technieknederland.nl. Hoewel aan de samenstelling van deze uitgave de grootste mogelijke zorg is besteed, kunnen de uitgevers geen aansprakelijkheid aanvaarden voor (de gevolgen van) eventuele onjuistheden of het ontbreken van informatie.