



Verzekeringen en Preventie

Infobulletin Nr. 1 Juli 2023

In dit nummer

- Voorwoord Hans Stolwijk, directeur
- Blijf bij, volg ons vanaf nu op LinkedIn
- Klant aan het woord
- Nieuwe financiële producten
- De schaduwkant van zonnepanelen
- Branche zorgverzekering
- Onverslaanbaar team
- AOV steeds aantrekkelijker voor ondernemers
- Stichting Pro-Fonds voor duurzame inzetbaarheid

Voorwoord

De installatiebranche en technische detailhandel zijn dynamische sectoren, met steeds nieuwe producten, materialen en technieken om processen en installaties efficiënter, duurzamer en geavanceerder te maken. Innovatie brengt echter ook nieuwe risico's met zich mee. Daarom zijn wij ook als Techniek Nederland Verzekeringen steeds in ontwikkeling om u te blijven voorzien van de best mogelijke verzekeringen en optimaal advies.

Zo biedt onze nieuwe website snelle toegang tot actuele informatie over onze diensten. Binnenkort kunnen onze klanten zelfs 24/7 terecht in hun eigen klantenportaal voor informatie over hun verzekeringen. Ook in ontwikkeling: een quickscan. Met een korte vragenlijst willen wij u bewust maken van de mogelijkheden en de risico's die u loopt. En onlangs introduceerden we de eerste twee financiële producten: u kunt nu ook bij ons terecht voor het leasen van bedrijfs- en personenwagens en bedrijfskredieten met ledenvoordeel.

Aan het begin van de zomer vraag ik uw aandacht voor de risico's bij het plaatsen van zonnepanelen. Lees het artikel in deze nieuwsbrief (p4) en neem bij vragen zeker even contact met ons op. Het team staat u graag persoonlijk en deskundig bij. Op pagina 6 stel ik hen aan u voor. Op pagina 8 vindt u goed nieuws over arbeidsongeschiktheidsverzekeringen. Ten slotte informeer ik u op pagina 7 graag over de ontwikkelingen op het gebied van preventie, duurzame inzetbaarheid en meer specifiek over ons initiatief van de Stichting Pro-Fonds.

Ik wens u veel leesplezier en een veilige zomer.



Hans Stolwijk
Directeur

Blijf bij, volg ons nu ook op LinkedIn

Techniek Nederland Verzekeringen is vanaf nu ook te vinden op LinkedIn! Volg onze pagina en blijf op de hoogte van het laatste nieuws en de ontwikkelingen op het gebied van schade-, inkomens- en verzuimverzekering voor de installatiebranche en technische detailhandel.

We zullen regelmatig interessante diensten, tips en andere nieuwsfeiten delen die u helpen uw bedrijfsvoering op peil te houden.

Volg onze LinkedIn-pagina om geen enkele update te missen: scan de QR-code bij dit artikel.

tln.nu/TNV-linkedin



Broeke Elektrotechniek uit Rotterdam



Vertel eens iets over jullie bedrijf.

'Mijn naam is Seline Bekker. Broeke Elektrotechniek is door mijn ouders opgericht in 1957. Een echt Rotterdams familiebedrijf dus. We zijn begonnen met elektrotechniek en later is dat uitgebreid met andere disciplines, zoals inbraakbeveiliging en brandmeldinstallaties. In 2008 hebben Michel Kanters en ik de zaak overgenomen en sindsdien zijn we uitgegroeid tot een organisatie van bijna 50 man personeel. Hierbij ben ik verantwoordelijk voor het financiële deel, waaronder ook de verzekeringen vallen.'

Hoe zijn jullie met ons in contact gekomen?

'Via onze contactpersoon van Techniek Nederland zijn we in contact gekomen met Techniek Nederland Verzekeringen.'

Welke verzekeringen hebben jullie bij ons afgesloten?

'Het totale pakket schade- en verzuimverzekeringen. Wij vinden het erg belangrijk dat we één aanspreekpunt hebben. Een partij die weet wie we zijn en hoe we werken. Dat is Techniek Nederland Verzekeringen voor ons.'

Wat heeft jullie doen besluiten klant bij ons te worden?

'Het voordeel dat het ons oplevert. Dat is ten eerste financieel voordeel, op het gebied van premie, maar Techniek

Nederland Verzekeringen biedt ook voordelen in de zin van ruime en passende dekkingen en aansluiting bij onze cao en leveringsvoorwaarden.'

Wat verwachten jullie van een verzekeringsadviseur?

'Wij verwachten een eerlijk advies. Een partij die meedenkt over de reële risico's die we lopen, maar ook over de risico's die we zelf kunnen dragen. Dus geen verdienmodel, maar juist een goede dienstverlening.'

Wat heeft Techniek Nederland Verzekeringen tot nu toe voor jullie kunnen betekenen?

'Gelukkig valt het met onze schades erg mee, maar als we eens wat hebben wordt dit direct opgepakt. Voor mijzelf is het ook fijn dat Techniek Nederland Verzekeringen de te ondernemen acties bijhoudt en de verschillende partijen daaraan herinnert. In de drukte van alledag worden weleens zaken opgeschoven, waardoor vertraging kan ontstaan in de afhandeling.'

Welk cijfer geven jullie ons?

'De dienstverlening met een glimlach waardeer ik met een 8.'

Nieuwe financiële producten



Bedrijfskrediet

Of u nu extra materialen of voorraden moet inkopen, nieuwe machines of technologieën wilt aanschaffen of gaat investeren in een nieuwe inrichting of een pand – groei kost geld. Voor ondernemers die daarvoor hun eigen kapitaal niet kunnen of willen aanspreken, biedt Techniek Nederland Verzekeringen in samenwerking met gerenommeerde financiële dienstverleners nu ook bedrijfskredieten aan.

Kijk op tnl.nu/financiële-producten voor meer informatie.



Lease bedrijfs- en personenwagens

Door zakelijk lease wordt die nieuwe bedrijfs- of personenwagen financieel en praktisch haalbaar en staat u bovendien niet voor onverwachte onderhoudskosten. Techniek Nederland Verzekeringen heeft hiervoor in LeasePlan een merkonafhankelijke leasepartner gevonden, die bovendien een interessante korting aanbiedt voor leden.

Kijk op tnl.nu/financiële-producten voor meer informatie.



De schaduwkant van zonnepanelen

In de afgelopen jaren zijn er behoorlijk wat branden ontstaan waarbij zonnepanelen zijn betrokken. Maar er zijn ook verhalen over branden, waarbij zonnepanelen kapot springen. De kleine glasdeeltjes kunnen door de wind tot wel 10 km worden meegenomen, met hoogoplopende opruimkosten tot gevolg. Voorkom problemen voor uw klant en voor uzelf door – naast de juiste werkmethode en materialen – aandacht te besteden aan de verzekeringen op dit gebied.



Adviseer uw klant om vooraf met zijn verzekeraar de specifieke eisen van zijn brandverzekeraar voor volledige dekking door te spreken. Zorg er ook voor dat u een erkenning heeft voor het plaatsen van zonnepanelen. Verzekeraars verwachten namelijk steeds vaker dat er bij het leggen en plaatsen van zonnepanelen boven de 5 kVA volgens de erkenningsregeling Zonnestroom-installaties wordt gehandeld. En tot slot: weet welke verzekeringen en dekkingen uzelf nodig heeft om uw bedrijfsrisico's af te dekken.

Kijk voor meer informatie op tnl.nu/risicos-plaatsen-zonnepanelen of bel ons voor een vrijblijvend advies op 088 543 27 17.



Samen de branche gezonder maken



Een goede zorgverzekering met voordeel voor u en uw medewerkers en hun gezinsleden is een aantrekkelijke secundaire arbeidsvoorwaarde. Wist u dat Techniek Nederland Verzekeringen al jaren samen met Zilveren Kruis een collectieve branche zorgverzekering aanbiedt met veel voordelen die afgestemd zijn op het werk in installatiebranche en technische detailhandel?

Het hebben van leuk werk met veel werkplezier heeft een positief effect op de gezondheid en zorgbehoefte. Gelukkige medewerkers zijn aantoonbaar gezonder, meer in balans en leven langer. Vitale medewerkers zijn productiever en meer betrokken en vallen minder snel uit. Ondersteuning bij vitaliteit en een gezonde levensstijl leveren dan ook voordeel op voor u en uw medewerkers. Daarom is Techniek Nederland Verzekeringen trots samen met Zilveren Kruis een zorgverzekering aan te kunnen bieden die afgestemd is op het werk in de installatiebranche en technische detailhandel.

De komende maanden gaat u op dit gebied meer van ons horen

Wij streven ernaar dat u aan het einde van het jaar een weloverwogen keuze kunt maken voor de zorgverzekering 2023-2024.

Wilt u meer weten?

Mail dan naar vitaal@technieknederland.nl of bel Karuna Doebri, specialist Zorg & Inkomen, op 06 833 222 74.

"Collectiviteit biedt u en uw medewerkers vele voordelen en bovendien een aantrekkelijke korting op de aanvullende (tandarts)verzekeringen"

Wist u dat...

- In de aanvullende verzekering vergoedingen zijn opgenomen die passen bij de persoonlijke situatie van u en uw medewerkers?
- Ruim 15.000 medewerkers deze zorgverzekering hebben afgesloten?
- De Zorgcoaches van Zilveren Kruis door zorgbemiddeling in 2022 meer dan 8.000 wachtdagen bespaarden. En bijna 300 verzuimdagen, wat overeenkomt met ongeveer 78.000 euro aan verzuimkosten?
- Als een betaling een keer niet uitkomt, Zilveren Kruis meerdere betaalopties heeft?

Onverslaanbaar team

Scherpe offertes, snelle schade-afhandelingen, deskundig advies...

Deze specialisten staan altijd voor u klaar. Ook dat is ledenvoordeel!



Mark Goes
Senior Accountmanager
Utrecht, Zuid-Holland



Sandra Kluiters
Commercieel Medewerker Binnendienst



Dagmar Terlaak
Senior Accountmanager
Utrecht, Zuid-Holland



Natasha Lek
Commercieel Medewerker Binnendienst



Christi Liedorp
Accountmanager
*Noord-Holland,
Flevoland*



Suzanne Smits
Commercieel Medewerker Binnendienst



Nick ten Heuvel
Senior Accountmanager
Gelderland, Zeeland, Brabant



Otto Verwer
Administratief Binnendienstmedewerker



Herman Assen
Senior Accountmanager
*Friesland, Groningen,
Drenthe, Overijssel*



Brigitte Wagenmans
Commercieel Medewerker Binnendienst



Jaap Stevens
Accountmanager
*Zeeland, Noord-Brabant,
Limburg*



Karuna Doebri
Specialist Zorg & Inkomen



Maurice Brakus
Manager Operationeel en Digitalisering

Kijk voor alle contactgegevens op
tnl.nu/tnverzekerings-ons-team



Stichting Pro-Fonds voor duurzame inzetbaarheid



Verzuim trekt een wissel op uw team, op de productiviteit én op uw winstmarge. Verzuim verzekeren is dus verstandig, maar verzuim voor zijn is beter. Daarom heeft Techniek Nederland Verzekeringen met Techniek Nederland de krachten gebundeld in Stichting Pro-Fonds. En dat levert voordelen op voor u.

Méér preventie en méér duurzame inzetbaarheid

Pro-Fonds heeft als doel de duurzame inzetbaarheid van werkenden in de installatiebranche en technische detailhandel te bevorderen. Ze doet dat door ontwikkelprojecten voor duurzame inzetbaarheid te financieren en door preventieve hulpmiddelen tegen gereduceerd tarief of zelfs helemaal kosteloos aan te bieden. Zo stelt Stichting Pro-Fonds voor alle bedrijven in de branche kosteloos een vertrouwenspersoon beschikbaar. Ook subsidieert ze de aanschaf van hoogwaardige PBM's, zoals veiligheidsbrillen op sterkte,

gehoorbescherming op maat (otoplasten), veiligheidsschoenen en kunnen CO-gecertificeerde bedrijven gratis een CO-meter aanvragen.

Investeren in gezondheid en vitaliteit loont

Aandacht voor de gezondheid van medewerkers levert al snel een verhoging van 5% in productiviteit op (bron: WEF). Het kan bovendien kort en lang verzuim tot wel 15% verminderen (bron: MKB Service Desk). Elke euro die een werkgever besteedt aan de gezonde leefstijl van een medewerker, levert 3 euro aan kostenbesparing op de ziekteverzuimkosten (bron: Medisch Contact). Werken aan gezondheid en vitaliteit voor medewerkers kan u dus meteen veel opleveren.

Heeft u een preventie-idee?

Dien het direct in bij Pro-Fonds of neem contact op met k.leblansch@technieknederland.nl om eerst vrijblijvend te sparren.

t.nl/profonds

Profiteer van de voordelen van Pro-Fonds.

Pro-Fonds bevordert duurzame inzetbaarheid van werkgevers, medewerkers en zzp'ers in de installatiebranche, technische detailhandel en daaraan gelieerde ondernemingen. Door bedrijven te ondersteunen bij het bevorderen van vitaliteit, productiviteit, kwaliteit van leven en zelfredzaamheid. Én door het financieel ondersteunen van projecten/onderzoeken gericht op innovatieve oplossingen voor een probleem dat verband houdt met beroeps-, sector- of leefstijl-gerelateerde aandoeningen.



AOV steeds aantrekkelijker voor ondernemers

Er is veel te doen over arbeidsongeschiktheidsverzekeringen (AOV's) voor zzp'ers. En ook als ondernemer/DGA kunt u in een situatie terecht komen waarin u tijdelijk niet kunt werken of zelfs helemaal niet meer. Bijvoorbeeld door ziekte of een ongeval. Naast gezondheidsproblemen heeft u dan ook direct te maken met inkomensverlies. Een AOV voorkomt deze terugval. Als lid van Techniek Nederland bent u met de AOV van Techniek Nederland Verzekeringen bovendien voordeliger uit.

Per 1 januari 2023 heeft De Goudse Verzekeringen, de partij waar wij ook de AOV afsluiten, voor onze bestaande klanten de premie verlaagd. Per 19 april 2023 zijn ook de tarieven voor nieuw af te sluiten AOV's verlaagd. Zo hoeft uw AOV geen enorme kostenpost te zijn. Zeker als u weet dat de kosten aftrekbaar zijn voor de inkomstenbelasting.

Passend verzekerd

Met de AOV van Techniek Nederland Verzekeringen bent u verzekerd van een inkomen als u arbeidsongeschikt raakt. De dekking, premie en voorwaarden van deze AOV zijn afgestemd op uw branche.

De voordelen

- Zeer scherp tarief en gunstige voorwaarden
- Speciaal ingericht voor de werkzaamheden in de installatiebranche en technische detailhandel
- Vanaf 25% arbeidsongeschiktheid
- Uitkering op basis van verzekerd bedrag, niet van inkomen
- Inclusief 24/7 coaching en gezondheidscheck
- Indexering en wachttijd naar keuze
- Op maat berekende premie, alleen voor leden van Techniek Nederland

Verzeker uzelf nu tegen inkomensverlies bij arbeidsongeschiktheid.

Leden van Techniek Nederland kunnen met ledenvoordeel gebruikmaken van de AOV van Techniek Nederland Verzeke-



ringen. Techniek Nederland Verzekeringen maakt graag een vrijblijvende berekening voor u op. Neem contact op met de accountmanager in uw regio.

t.nl/tnverzekeringen-ons-team



Colofon

De nieuwsbrief is een uitgave van Techniek Nederland Verzekeringen voor de leden van Techniek Nederland en verschijnt drie keer per jaar. Voor meer informatie over de onderwerpen in deze nieuwsbrief kunt u contact opnemen met de Binnendienst op T 088 543 27 17 of E verzekeringen@technieknederland.nl. Hoewel aan de samenstelling van deze uitgave de grootste mogelijke zorg is besteed, kunnen de uitgevers geen aansprakelijkheid aanvaarden voor (de gevolgen van) eventuele onjuistheden of het ontbreken van informatie.