



Verzekeringen en Preventie

Infobulletin Nr. 1 Juli 2025

In dit nummer

- Voorwoord Hans Stolwijk, directeur
- 7,5 jaar Stichting Pro-Fonds: stappen in duurzame inzetbaarheid
- Werkgeversaansprakelijkheidsverzekering Verkeersrisico's
- Doe de Bedrijfs Risico Scan
- Actief in de HVAC-markt? Ken uw risico's
- Energietransitie: nieuwe kansen, nieuwe risico's
- Cyberincidenten? Dek u risico's goed af.
- Interview Jaap Stevens, Accountmanager Buitendienst
- Zorgverzekering 2026 - Duurzame inzetbaarheid blijft belangrijke pijler

Voorwoord

Bij Techniek Nederland Verzekeringen wordt hard gewerkt aan de toekomst. Het team is de afgelopen maanden uitgebreid met nieuwe collega's – versterking waar lang naar is uitgekeken. Want met meer capaciteit komt meer ruimte vrij voor de ontwikkeling van producten en de verdere verbetering van de dienstverlening aan ons groeiende aantal relaties.

Ook digitaal zetten we stappen. De bouw van ons klantportaal had vorig jaar een valse start, maar we maken nu grote stappen. Na 'goedkeuring' van ons Klantenpanel - dergelijke grote vernieuwingen leggen we uiteraard eerst aan hen voor - verwachten we onze relaties eind Q3 hierover te kunnen informeren.



Hans Stolwijk
Directeur

In Q3 verwachten we ook de lancering van de Docking Van, een duurzaam mobiliteitsconcept exclusief voor leden van Techniek Nederland. Deze bedrijfswagen – Renault Kangoo E-Tech 100% elektrisch L2 - heeft een uniek laadsysteem, een modulaire binneninrichting op maat en biedt de leden de uitdagingen van o.a. zero-emissie zones aan te gaan. Techniek Nederland Verzekeringen leverde samen met andere partijen haar kennis voor deze mobiliteitsoplossing. Naar verwachting wordt de bedrijfswagen vanaf het najaar aangeboden in het Ledenvoordeelprogramma van Techniek Nederland.

Ik wens u veel leesplezier en een alvast een mooie zomer toe.

7,5 jaar Stichting Pro-Fonds

Stappen in duurzame inzetbaarheid

De duurzame inzetbaarheid van werkenden in de installatiebranche en technische detailhandel bevorderen – dat is de reden dat Techniek Nederland Verzekeringen in 2018 het initiatief nam tot oprichting van Stichting Pro-Fonds. De stichting wordt inmiddels bestuurd door Techniek Nederland Verzekeringen, Techniek Nederland, zorgverzekeraar Zilveren Kruis en een lidbedrijf.

Stichting Pro-Fonds financiert ontwikkelprojecten die onderzoek doen naar hoe uitval en verzuim kunnen worden voor-

komen. Daarnaast biedt zij ook preventieve hulpmiddelen aan tegen gereduceerd tarief. Een belangrijke taak, waar wij vanuit onze focus op preventie graag aan bijdragen. En dat blijven we doen. Want bedrijven die duurzame inzetbaarheid actief oppakken, zien vaak hun verzuimcijfers dalen. 'Preventie is pure winst', we zeggen het niet voor niets. Bezoek dus zeker de website profonds.technieknederland.nl.

Sparren over verzuim of duurzame inzetbaarheid?

Neem dan contact op met onze specialist Zorg & Inkomen (en Pro-Fonds bestuurslid) Karuna Doebri-Babolall. Zij denkt graag met u mee (zorginkomen@technieknederland.nl).



Een verzekering die aandacht verdient: Werkgeversaansprakelijkheid Verkeersrisico's

U moet er toch niet aan denken: één of meer van uw medewerkers raken betrokken bij een verkeersongeval. Als het ongeval tijdens werktijd gebeurt, bent u als werkgever aansprakelijk voor de schade. Een vaak onderbelicht risico, dat grote financiële gevolgen kan hebben.

Binnen het aanbod van Techniek Nederland Verzekeringen spelen we hierop in met de Werkgeversaansprakelijkheidsverzekering Verkeersrisico's. Productspecialist Mark Goes legt uit wat deze verzekering wel én niet dekt.

Wat houdt deze verzekering precies is?

"Het is een verzekering die schade dekt van medewerkers of ondergeschikten die onderweg voor het werk betrokken raken bij een verkeersongeval. Dat kan in hun privéauto zijn, op de fiets, lopend of in een bedrijfsvoertuig."

Waarom is deze verzekering belangrijk?

"Omdat het vaker voorkomt dan veel werkgevers denken. Jaarlijks zijn er meer dan 100.000 verkeersongelukken met materiële schade of erger. Elke

dag raken er in Nederland meer dan 20 mensen ernstig gewond bij een verkeersongeval. En het verkeer wordt alleen maar drukker, dus het risico op ongevallen neemt toe. En de schade daarvan wordt meestal niet gedekt onder de gebruikelijke Aansprakelijkheidsverzekering."

Wat voor schade wordt er dan vergoed?

"Dat varieert. Het kan gaan om letselschade, beschadigde eigendommen, medische kosten, inkomensverlies, maar ook schade aan persoonlijke eigendommen."

Er zijn nogal wat soorten verzekeringen rondom auto's: hoe zit dat precies?

"Dat is inderdaad complex. De WA-verzekering van de auto dekt schade aan

anderen. Een Ongevallenverzekering keert een vast bedrag uit bij overlijden of invaliditeit. Een schadeverzekering inzittenden (SVI) dekt inzittenden van een voertuig. Het is soms lastig te zien wat waarop aansluit of overlapt. De Werkgeversaansprakelijkheidsverzekering Verkeersrisico's is dus essentieel om dat soort hiaten af te dekken."

Is het verplicht om deze verzekering af te sluiten?

"Nee, het is niet verplicht. Maar goed werkgeverschap betekent ook: zorgen voor een veilige werksituatie – en daar hoort mobiliteit bij. Je kunt het verkeer niet beheersen, maar je kunt medewerkers wél goed verzekeren."

Wat is je belangrijkste advies?

"Ga na hoe het bij u geregeld is. Veel ondernemers denken dat ze goed verzekerd zijn, maar zien dit specifieke risico over het hoofd. Bel ons als u twijfelt."

Meer informatie
tnl.nu/verkeersongevallen



Ondernemen met meer zekerheid, wie wil dat nou niet?

Doe de Bedrijfs Risico Scan

U wilt vast ondernemen zonder verrassingen. En dat snappen wij. Daarom brengt u vanaf nu de risico's van uw bedrijf in kaart met onze Bedrijfs Risico Scan.

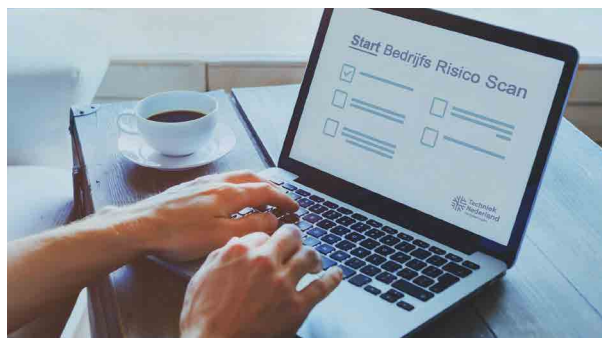
Door het beantwoorden van een aantal eenvoudige vragen, krijgt u snel inzicht in de risico's die u als ondernemer loopt én hoe u zich daartegen het beste kunt verzekeren. Denk aan risico's op het gebied van personeel, schade, aansprakelijkheid of bedrijfsstilstand.

Zo werkt het

Het invullen van de scan kost u nog geen 10 minuten. Bij veel vragen krijgt u een korte toelichting, zodat u goed begrijpt

waar het over gaat. Na afloop ontvangt u een overzichtelijk rapport per e-mail. Zo weet u meteen waar u staat en welke risico's extra aandacht verdienen. De Bedrijfs Risico Scan is online, anoniem en zonder verplichtingen.

Wilt u grip krijgen op uw bedrijfscontinuïteit, doe dan snel de scan tnl.nu/3XY5Jus of scan de QR-code.



Actief in de HVAC-markt? Ken uw risico's

De vraag naar HVAC-installaties (verwarming, ventilatie, airconditioning en koeling) groeit nog steeds hard. Naast de installatie wordt ook onderhoud steeds vaker gevraagd door de klant. Helaas brengt deze markt ook risico's met zich mee. Hieronder leest u welke.

• Aansprakelijkheid

Bij verkeerd advies of installatie, zeker als de daardoor veroorzaakte storingen gevolgen hebben voor de bedrijfscontinuïteit of gezondheid van de mens, bent u degene die als verantwoordelijke gezien wordt door de klant.

• Schade aan omgeving en milieu

Lekkages van koelmiddelen of condenswater kunnen (milieu-)schade opleveren.

• Schade aan installatie en apparatuur

Ook brandschade en schade tijdens transport of montage van de (vaak kostbare) apparatuur zijn een risico.

Maatwerk in verzekeringen

De gevolgen zijn vaak ingrijpend – voor zowel u als installateur als voor de klant. Met een verzekeringspakket op maat voorkomt u een hoop financiële gevolgen. Een combinatie van bedrijfs- en beroepsaansprakelijkheid, aangevuld met een CAR-verzekering (voor transport en montage), biedt een stevige basis.

Voorkomen is beter dan verzekeren

Het loont om vooraf uw klanten (schriftelijk) te adviseren hun eigen verzekeringspolis te checken. Verzekeraars verlangen dat er aan de installatie(s) is gewerkt door erkende vakmensen, dat er gecertificeerde materialen zijn gebruikt en dat de meetgegevens van de installatie zorgvuldig zijn vastgelegd.

Onderhoudscontract

Wijs hen ook op het belang van goed onderhoud en adviseer hen een onderhoudscontract bij u af te sluiten. U kent immers alle in en outs van de installatie en de wensen van de klant en dat biedt voordelen.

Meer weten?

Check de website tnl.nu/tnv-HVAC of bel de accountmanager in uw regio tnl.nu/tnverzekerings-ons-team



Energietransitie: nieuwe kansen, nieuwe risico's

De Energietransitie gaat ons allemaal aan, zowel zakelijk als privé. Maar niemand merkt het zo direct als de installateurs in Nederland. Wij vroegen Mark Goes naar zijn expertise en bevindingen als product-specialist schadeverzekeringen bij Techniek Nederland Verzekeringen.

Zonnepanelen, warmtepompen, energieopslagsystemen, slimme meters: wat ooit bijzonder was, is inmiddels de standaard. Vanaf 2026 zijn zonnepanelen zelfs verplicht op alle nieuwbouwprojecten in de utiliteitsbouw, vanaf 2029 geldt dit ook voor woningen. Mark Goes: "Nieuwe ontwikkelingen betekenen ook nieuwe risico's. En met ontwikkelingen zoals energie delen op bedrijventerreinen of wijkaccu's worden die risico's bovendien complexer."

Hogere eisen

Wat als er brand uitbreekt in een pand met lithiumbatterijen? Of als teruglevering leidt tot overbelasting in een verouderde installatie? Mark: "Verzekeraars kijken tegenwoordig scherper dan ooit naar

hoe iets is geïnstalleerd, met welk materiaal en of er een correcte inspectie is uitgevoerd." Geen (goedgekeurde) inspectie betekent in toenemende mate: geen dekking. En dat geldt niet alleen voor uw klanten, maar ook voor uw eigen bedrijfspand of werkplaats.

Lobby belangrijker dan ooit

Techniek Nederland Verzekeringen volgt de ontwikkelingen op de voet en zorgt ervoor dat verzekeringen aansluiten op de markt. Mark: "Wij zijn constant in gesprek met verzekeraars. We zetten daarbij in op realistische eisen, overgangstermijnen en werkbare clausules." Zo is er bijvoorbeeld recent afgesproken dat de installateur een half jaar extra krijgt om inspecties uit te laten voeren, met een tijdelijk

verhoogd eigen risico. Dat geeft de ruimte om zaken goed te regelen.

Wat kunt u doen?

- Voor uw eigen bedrijf: controleer samen met ons of uw verzekeringspakket nog aansluit op de technische realiteit.
- Voor uw klanten: zorg voor de juiste documentatie rondom de installatie en bespreek de noodzaak van onderhoud en erkende inspecties.

Meer weten?

Heeft u vragen of wilt u advies op maat? Neem gerust contact op met de accountmanager bij u in de regio. Zo zorgen we er samen voor dat u goed verzekerd de Energietransitie tegemoet gaat.

tnl.nl/tnverzekeringen-ons-team



Meer goed nieuws

Heeft u via ons een Brandverzekering lopen – bijvoorbeeld gebouw, inventaris goederen of voor zonnepanelen - en dient u daarvoor een inspectie uit te laten voeren? Dan bieden wij u naast een SCIOS gecertificeerd bedrijf nu ook de mogelijkheid om de inspecties uit te laten voeren door een InstallQ erkend bedrijf.

Meer informatie

www.scios.nl/relatie

www.echteinstallateur.nl



Cyberincidenten? Dek uw risico's goed af.

U bent druk en klikt op een link in een mail van een collega – denkt u. Binnen een paar minuten zijn alle systemen versleuteld. Niemand kan meer bij de klantgegevens, planningen of inkooporders – uw hele bedrijf loopt vast. De hacker eist € 35.000 in bitcoins. Dit overkomt meer bedrijven dan u denkt. En de schade is veel groter dan het losgeld alleen: omzetverlies, datalekken, forensisch onderzoek, communicatie met klanten en extra werk voor de IT'er.

Cyber Risico Scan binnenkort beschikbaar

Om u als lid van Techniek Nederland inzicht te geven in uw digitale weerbaarheid, introduceren wij binnenkort de gratis Cyber Risico Scan. Deze (online) scan duurt slechts tien minuten en geeft een eerste beeld van uw sterke en zwakke punten op het gebied van digitale weerbaarheid.

Cyberverzekering

Bedrijven lopen steeds meer risico slachtoffer te worden van cyberincidenten. De (financiële) gevolgen daarvan kunnen

enorm zijn. Deze schade is op geen enkele verzekering te verhalen. Daarom hebben wij voor de leden van Techniek Nederland een Cyberverzekering samengesteld. Onze Cyberverzekering biedt niet alleen financiële dekking, maar u wordt ook met raad en daad bijgestaan door een team van IT'ers en advocaten met verstand van cybersecurity. Zij staan 24/7 voor u klaar, zodat u snel weer aan de slag kunt. De verzekering is afgestemd op de branche, met scherpe tarieven op basis van uw omzet en risicoprofiel.

De scan geeft ook inzicht of u voldoet aan de voorwaarden om in aanmerking te komen voor onze Cyberverzekering. Want net als bij een Brand- of Aansprakelijkheidsverzekering geldt ook hier: u moet kunnen aantonen dat u maatregelen heeft genomen om aanspraak te kunnen maken op een verzekering. Is er nog werk aan de winkel? Dan kunt u via Techniek Nederland Verzekeringen al vanaf € 149,- deskundig advies inwinnen van een expert om uw organisatie digitaal weerbaarder te maken.

Nieuwe regels, nieuwe realiteit

Naar verwachting treedt in het derde kwartaal van 2025 de nieuwe Europese Cyberbeveiligingswet (NIS2) in werking. NIS2 moet bijdragen aan de bescherming van digitale systemen en aan een grotere cyberweerbaarheid in heel Europa. De kans is groot dat ook uw organisatie hiermee te maken krijgt.

Meer informatie vindt u op
tnl.nu/nis2-richtlijn



Kijk voor meer informatie op tnl.nu/cyber of neem contact op met de accountmanager in uw regio
tnl.nu/tnverzekeringen-ons-team



Continuïteit, ontzorgen en persoonlijk contact

Jaap Stevens, Accountmanager Buitendienst

Ruim twee jaar werkt Jaap nu als Accountmanager bij Techniek Nederland Verzekeringen – en dat bevalt hem uitstekend. “Ik krijg hier vertrouwen, vrijheid én waardering. Persoonlijk contact met onze relaties staat hierbij voorop. En het mooiste: ik mag werken met een verzekeringsaanbod waarvan ik écht overtuigd ben.” En dat zien we ook terug in het stijgende aantal nieuwe relaties dat kiest voor Techniek Nederland Verzekeringen.

Als vast aanspreekpunt in de regio's Zeeland, Noord-Brabant, Limburg en Gelderland helpt Jaap samen met collega Nick ten Heuvel ondernemers met het up-to-date houden van hun verzekeringspakket. “De branche is volop in beweging. En dat heeft allemaal invloed op de risico's en dus de verzekeringen. Hier spelen we continue op in door in gesprek te blijven met verzekeraars, zodat de voorwaarden blijven aansluiten op de dagelijkse praktijk. Daarnaast kan de inventaris of het wagenpark groeien, worden er bv's toegevoegd, nieuwe medewerkers aangenomen... Allemaal zaken die invloed hebben op de verzekeringen.”

Persoonlijk contact

Het persoonlijke contact met onze relaties – of het nu een bezoek of een telefoontje is – is echt iets dat bij Techniek Nederland Verzekeringen hoog in het vaandel staat. “Je krijgt bij ons zelden een bandje te horen als je belt. We willen dat iedereen zich gehoord voelt. Bij grotere calamiteiten, zoals brand, ongevallen of schade, ga ik altijd naar de relaties toe.”

Veel voordelen voor leden

De toegevoegde waarde van Techniek Nederland Verzekeringen? Daar hoeft Jaap niet lang over na te denken: “We hebben scherpe tarieven, goede voorwaarden, persoonlijke service en een aanbod dat precies past bij de installatiebranche en technische detailhandel.”

Kennis van de branche

Om de taal van ondernemers te blijven spreken, doen we veel op het gebied van kennisdeling. We willen weten waar de ondernemer het over heeft. En daar werken we continue aan, bevestigt Jaap. “We hebben regelmatig cursusdagen



om veranderende risico's goed te kunnen blijven inschatten. Laatst kwam er iemand iets vertellen over isolatiematerialen en de daarbij komende risico's. Maar we hebben recent ook de eerste cursusdag gehad over Aansprakelijkheidsrisico's. Iedereen binnen het team is leergierig en wil er voor gaan.”

We kunnen voor iedere ondernemer iets betekenen

Wilt u eens sparren? Jaap en zijn collega's in de regio staan voor u klaar. Bel 088 543 27 17 of stuur een e-mail naar verzekeringen@technieknederland.nl.

Mis niets, volg ons op LinkedIn

Volg onze pagina en blijf op de hoogte van het laatste nieuws en de ontwikkelingen op het gebied van verzekeringen voor de installatiebranche en de technische detailhandel. Ga naar tlnl.nu/TNV-linkedin of scan de QR-code en mis vanaf nu geen enkel nieuws meer.



Zorgverzekering 2026 - Duurzame inzetbaarheid blijft belangrijke pijler

Achter de schermen starten we weer langzaam met de voorbereidingen voor de campagne van de Collectieve Branche Zorgverzekering 2026. We hebben de eer hoog te houden op dat gebied, want vorig jaar konden we dankzij de input vanuit onze enquête een scherp aanbod samenstellen dat goed aansloot op wat leeft in de branche.

En dat werkte:

- ✓ 1.300 nieuwe verzekerden.
- ✓ Een portefeuillegroei van bijna 5%.
- ✓ In totaal nu ruim 31.500 verzekerden in het collectief Metaal en Techniek.

Het aanbod werd breed gewaardeerd, met name omdat het inspeelde op thema's als mentale veerkracht, financiële ondersteuning en het voorkomen van verzuim.

Nieuw dit jaar: samenwerking met HR-professionals

Dit jaar hebben we HR-professionals uit de sector uitgenodigd om met ons mee te denken over het aanbod voor 2026. Samen gaan we bepalen hoe we het aanbod in 2026 nog verder kunnen verbeteren. Want de bedrijven weten als geen ander wat er speelt op het gebied van zorgbehoeften.

Mensen binden en houden

Uit peilingen blijkt dat mensen in onze sector hun werk gemiddeld een 8 geven. Dat is een prachtig cijfer, en een mooie basis om verder te bouwen aan duurzame inzetbaarheid en het verkorten van verzuim. Want wie van zijn werk houdt, zit liever niet thuis. En ook u als

werkgever houdt uw mensen het liefst vast én optimaal aan de slag. De Collectieve Branche Zorgverzekering biedt daar voldoende ondersteuning en middelen voor aan.

Gezondheid verdient meer aandacht

Net als voorgaande jaren werken we ook dit jaar samen met Zilveren Kruis, dat gezondheid niet alleen als HR-thema ziet, maar als een vast agendapunt voor de bestuurskamer. In een recente campagne roepen zij bestuurders op om gezondheid structureel onderdeel te maken van hun beleid.

Aantrekkelijke sector

Onderwerpen als mentale veerkracht, beweging en psychologische veiligheid zijn essentieel voor duurzaam werkge-luk en langdurige inzetbaarheid. Dat sluit naadloos aan op onze ambitie om onze sector als aantrekkelijke werkgever te profileren.

Wordt vervolgd

De komende tijd houden we u via onze kanalen op de hoogte van de voortgang. Heeft u ideeën of vragen? Mail ons gerust via zorginkomen@technieknederland.nl



Colofon

De nieuwsbrief is een uitgave van Techniek Nederland Verzekeringen voor de leden van Techniek Nederland en verschijnt 3 tot 4 keer per jaar. Voor meer informatie over de onderwerpen in deze nieuwsbrief kunt u contact opnemen met de Binnendienst op T 088 543 27 17 of E.verzekeringen@technieknederland.nl. Hoewel aan de samenstelling van deze uitgave de grootste mogelijke zorg is besteed, kunnen de uitgevers geen aansprakelijkheid aanvaarden voor (de gevolgen van) eventuele onjuistheden of het ontbreken van informatie.